



EGLO ist der weltweit führende Hersteller von dekorativen Wohnraumleuchten. Design, Innovation und Qualität sind die Grundlagen unseres internationalen Erfolges. Für die Vertriebsgesellschaft Schweiz suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung eine lichtaffine Persönlichkeit als:

## Account Manager 100% (m/w)

### Ihre Aufgaben

- Betreuung und Beratung von Schweizer Grosskunden, Möbel- und Fachhandelskunden
- Pflege und Ausbau bestehender Geschäftsbeziehungen, Neukundenakquise
- Erstellen von Angeboten, Kalkulationen, Konzepten
- Verantwortung für den effizienten und erfolgreichen Verkaufs- und Verhandlungsprozess
- Planung und Umsetzung von Sortimentswechsel
- Aktive Werbeplanung und Umsetzung von Kundenaktivitäten

### Ihr Profil

- Aus- und Weiterbildung im Verkauf
- Berufserfahrung im Schweizer Retail und Kundenbetreuung im Aussendienst
- Verkaufstalent mit strategischem Denken und Verhandlungsgeschick
- Hohe Eigenverantwortung und sehr gutes Selbstmanagement
- Stilsicheres Deutsch, gute Französisch- und Englischkenntnisse
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit und überzeugendes Auftreten

### Unser Angebot

- Abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Arbeit mit grossem Gestaltungsfreiraum
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Motiviertes und kollegiales Team
- Moderne Anstellungsbedingungen

Sind Sie bereit für eine neue Herausforderung? Dann freuen wir uns auf Ihre kompletten Bewerbungsunterlagen mit Lebenslauf und Zeugnissen per E-Mail an [nadia.helfenstein@eglo.com](mailto:nadia.helfenstein@eglo.com)



EGLO Schweiz AG  
Seetalstrasse 142  
6032 Emmen

Nadia Helfenstein  
Assistentin der Geschäftsleitung  
[nadia.helfenstein@eglo.com](mailto:nadia.helfenstein@eglo.com)