



EGLO ist der weltweit führende Hersteller von dekorativen Wohnraumleuchten. Design, Innovation und Qualität sind die Grundlagen unseres internationalen Erfolges. Von unserer Vertriebsgesellschaft in Arnberg aus betreuen wir erfolgreich den deutschen Markt. Die aktuelle Erweiterung unseres Leistungsspektrums um technische Beleuchtungslösungen „EGLO Professional“ wird unsere Position am Leuchtenmarkt weiter stärken. Unsere Professional-Light Kollektion steht exklusiv unseren Partnern aus dem Bereich Elektro-Fachgroßhandel, Architekten und Lichtplanern zur Verfügung.

Zur Verstärkung unseres Professional Light-Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

## Vertriebsaußendienst technisches Licht (w/m/d) in Süddeutschland

### Deine Aufgaben:

- Akquirierung neuer Kunden im Elektrogroßhandel und bei Planern, Architekten, Bauträgern
- Verantwortung für die Pflege und den Ausbau von bestehenden Kundenbeziehungen
- Gemeinsame Erarbeitung und Präsentation von Lichtlösungen beim Kunden
- Entwicklung, Planung und Projektierung im Team von Beleuchtungsanlagen und Sonderlösungen
- Beobachtung und Analyse der Markt- und Wettbewerbssituation im Vertriebsgebiet
- Identifizierung neuer Marktpotentiale zur Umsetzung der unternehmerischen Ziele

### Dein Profil:

- Du bist bereits erfolgreich im Vertrieb von Produkten der professionellen Beleuchtung
- Du bringst mehrjährige Erfahrung in dieser oder einer ähnlich gelagerten Aufgabenstellung und der Zusammenarbeit mit den relevanten Zielgruppen mit
- Du hast eine kundenorientierte Arbeitsweise sowie unternehmerisches, prozessorientiertes Denken & Handeln, gepaart mit Umsetzungs- und Abschlussstärke
- Du verfügst über Verhandlungsgeschick
- Du bist ziel- und erfolgsorientiert und besitzt ein gutes Organisationsvermögen
- Dein selbstständiger Arbeitsstil ist geprägt von Ausdauer, Freude am aktiven Verkaufen sowie einer hohen Eigenmotivation
- Du arbeitest gern im Team und agierst mit Entscheidungsfreude und Durchsetzungsvermögen
- Du verfügst über gute Kenntnisse in den Lichtplanungsprogrammen Dialux und/oder Relux
- Du besitzt gute PC- und Office-Kenntnisse insbesondere Excel
- Dein Wohnsitz befindet sich idealerweise im Vertriebsgebiet
- Du besitzt eine hohe Reisebereitschaft

### Unser Angebot:

- Abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Arbeit
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Motiviertes und kollegiales Team
- Ein modernes Arbeitsumfeld und umfangreiche Sozialleistungen
- Neutraler Dienstwagen welcher auch zur privaten Nutzung zur Verfügung steht

### Bist du bereit für eine neue Herausforderung?

Dann freuen wir uns auf deine Bewerbungsunterlagen mit Lebenslauf und Zeugnissen. Sende deine vollständigen Unterlagen bitte per E-Mail an [klaus.driller@eglo.com](mailto:klaus.driller@eglo.com)